



Toolkits voor alliantiemangers

Alliance experts heeft een aantal toolkits ontwikkeld voor in de verschillende fasen van een alliantie. Deze toolkits zijn erop gericht om de alliantiemanager en eventueel andere leden van het management te voorzien van de juiste kennis en middelen om tot succesvolle samenwerkingen te komen. De investeringen per toolkit zijn beperkt en als u de toolkit eenmaal heeft afgenomen kunt u 'm ook zelfstandig gebruiken.

Executive workshop alliantiestrategie

Deze toolkit bestaat uit een drietal interviews met sleutelpersonen in de organisatie om te kijken wat de algemene strategie is. Ook wordt besproken wat het huidige kennisniveau op het gebied van allianties is en met welke organisaties wordt samengewerkt. Aan de hand daarvan wordt een durende workshop van een dagdeel voorbereid voor het management waarin nadrukkelijk de koppeling wordt gelegd tussen de strategie en de performance op het gebied van allianties. In de workshop worden bestaande allianties geëvalueerd met behulp van korte tests. In de interviews en de workshop is er ruimte voor het bespreken van uw individuele situatie. Prijs: € 2000.

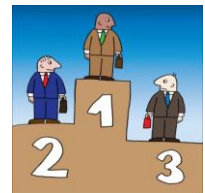


Partnerselectie toolkit

Veel bedrijven laten zich benaderen door mogelijke partners maar gaan niet zelf de markt op voor het vinden van de juiste competenties. De partnerselectie toolkit bevat drie mini-workshops:

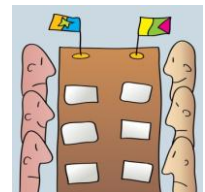
1. voor het definiëren van de zoekvraag in relatie tot de eigen strategie;
2. om te komen van een longlist naar een shortlist;
3. om een beargumenteerde definitieve keuze te maken.

De mini-workshops kunnen worden uitgevoerd met een managementteam of projectteam, duren elk maximaal 3 uur en worden ondersteund met formats en evaluatietechnieken. Prijs: € 1500.



Toolkit businessmodellen en afsprakenkader

U heeft een partner geselecteerd en wilt de samenwerking verder vormgeven, maar hoe doet u dat? Hoe verdeelt u kosten en opbrengsten, hoe gaat u om met patenten en goodwill en welk gedrag moet worden beloofd? Vanuit de businessmodel en contracten bibliotheek krijgt u snel het overzicht welke keuzes u heeft en waarover het nuttig is om te onderhandelen. We begeleiden dit proces in een tweetal workshops, al dan niet met uw beoogde partner erbij. Tussendoor werken we een eerste afsprakenkader uit. Met onze opzet kunnen uw juristen (of Alliance experts als u dat wilt) sneller en gericht aan de slag, waardoor u de investering al terugverdiend. Prijs: € 2000.



Kick-off toolkit en training

Het contract is rond. Opeens moet een grotere groep medewerkers van beide zijden met elkaar gaan samenwerken, terwijl ze niet bij het voortraject betrokken waren. Dat vergt uitleg intern, maar ook het leren kennen van elkaars organisatie en het overbruggen van cultuurverschillen. In een viertal interviews verspreid over beide partijen inventariseren wij kaders en verwachtingen. Wij helpen u met technieken en met twee dagdelen aan workshops, die u naar wens in kunt zetten, bijvoorbeeld apart voor directie en medewerkers, als train-de-trainer sessies of als één hele dag voor alle betrokkenen. Prijs: € 4000.

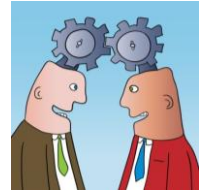




Alliance experts

Periodieke no-stress test

Het is logisch om een alliantie te beoordelen op zijn financiële resultaten. Maar als die tegen beginnen te vallen, zit de samenwerking al vaak in de klad. Daarom is het belangrijk om te meten op voorspellende indicatoren, zoals het vertrouwen dat partijen in elkaar hebben, de effectiviteit van overleg en op commerciële activiteiten. Alliance experts heeft een standaard vragenlijst die we op uw situatie kunnen aanpassen. Als neutrale partij verzamelen wij periodiek de gegevens, per mail of bij directieleden via een kort telefonisch interview. De resultaten vindt u terug in een geanonimiseerd rapport. Prijs voor zes evaluaties met tien respondenten: € 3000.



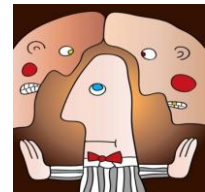
Juridische check

U werkt wellicht met een eigen contractmodel voor samenwerkingen en/of u heeft al een aantal contracten met partners gesloten. Het is zinvol om deze contracten regelmatig door te lopen omdat u daarmee een beeld krijgt van de juridische houdbaarheid van de gemaakte afspraken en na kan gaan of deze afspraken in de praktijk nog steeds goed werken. Een dergelijk overzicht is ook zeer nuttig indien u de komende 3 jaar plannen heeft voor een fusie of denkt bij een overname te worden betrokken. Onze juridische check voorziet in een vragenlijst waarmee u elk contract kunt doorlopen. Wij komen langs om inzicht te krijgen in uw werkwijze en leggen de vragenlijst uit. Deze kan een juridisch onderlegde medewerker vervolgens invullen. Wij analyseren de lijst, kijken eventueel de belangrijkste contracten door en komen met concrete aanbevelingen waar het beter kan. Prijs: € 2000.



Toolkit conflictoplossing

Uw samenwerking loopt niet zoals het zou moeten en u maakt zich zorgen. Waar gaat het mis? In een drietal interviews met betrokkenen van uw kant analyseren wij de situatie en bepalen we het domein waarin de oplossing ligt: de marktbenadering, de werkprocessen, de relatiecomponent of de juridische afspraken. Vervolgens werken we in 5 dagdelen op dit gebied een oplossing uit: in de regel in goed overleg met de partner. Alles is er op gericht dat u daarna samen met de partner zelf weer verder kunt, of op goede wijze uit elkaar gaat. Prijs: € 4000.



Prijzen zijn exclusief BTW en de algemene voorwaarden van Alliance experts zijn van toepassing. Naast deze toolkits levert Alliance experts adviestrajecten op maat en langduriger begeleiding van uw samenwerkingen. Kijk op www.allianceexperts.com of neem voor meer informatie contact op met Alfred Griffioen op 06-24776865.